

Entretien d'Évaluation

16 vidéos

14 fiches analyse

1 fiche action

1 forum

0. Préparer

1. Accueillir

2. Faire le bilan de l'année

3. Recueillir les attentes

4. Fixer des objectifs

5. Conclure l'entretien

Bonus

Quelles sont les difficultés auxquelles les vendeurs en magasin et les commerciaux en B2B devront faire face pendant l'année ?

Quels sont les facteurs de motivation qui les feront tenir sur l'année ?

1. Les facteurs de démotivation

2. Les facteurs de motivation

my learning place

Accueil

BR

FR08 L'entretien d'évaluation

Parcours Flash Learning

0. Préparer



Les bons réflexes
Analyse



Fiche action
Une grille d'évaluation à adapter à son contexte

1. Accueillir



Les erreurs à éviter
Analyse



Les bons réflexes
Analyse

2. Faire le bilan de l'année



Les erreurs à éviter
Analyse



Les bons réflexes
Analyse



Traiter un point difficile : modèle
Analyse



Traiter un point de désaccord : modèle
Analyse

3. Recueillir les attentes



Les erreurs à éviter
Analyse



Attentes apparentes : les bons réflexes
Analyse



Attentes sous-jacentes : les bons réflexes
Analyse

4. Fixer des objectifs

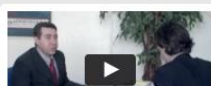


Les erreurs à éviter
Analyse



Les bons réflexes
Analyse

5. Conclure l'entretien



asb publishing
Solutions eLearning

Pour voir une démo gratuite, appelez le

01 47 70 36 03

www.asbpublishing.com