

Négociier avec son collaborateur

6 vidéos

1 fiche mémo

1 fiche action

2 QCM

- Qu'est-ce qu'une négociation avec son collaborateur
- Les 3 erreurs à éviter sur la forme
- Les 3 erreurs à éviter sur le fond
- Les 4 étapes de l'entretien
- Les 2 bons réflexes sur la forme
- Les 2 bons réflexes sur le fond

asb publishing
Solutions eLearning

Pour voir une démo gratuite,
contactez-nous au **01 47 70 36 03**

my learning place

Accueil

BR



1. Se positionner



Evaluer ses connaissances avant la formation

2. Se former



1. Qu'est-ce qu'une négociation avec un collaborateur ?



2. Les 3 erreurs à éviter sur la forme



3. Les 3 erreurs à éviter sur le fond



4. Les 4 étapes de l'entretien

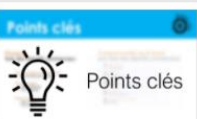


5. Les 2 bons réflexes sur la forme



6. Les 2 bons réflexes sur le fond

3. Se mettre en action



Les points clés des vidéos



Aller plus loin : synthèse sur la négociation



Appliquer : outils pour changer ses pratiques

4. S'évaluer



Evaluer ses acquis

Le forum

Donnez votre avis sur cette page et réagissez aux avis postés

BR

Votre message

Me prévenir des réponses à ce commentaire

Valider