

## Vendre et fidéliser en B2B

19 vidéos

19 fiches analyse

8 fiches mémo

7 fiches action

1 forum

1.Cibler

2.Contact

3.Connaitre

4.Conseller

5.Convaincre

6.Conclure

7.Vendre des produits – Modèle

8.Testez – vous !

### FR31 - Vendre & fidéliser en B2B

Parcours Flash Learning

#### 1. Cibler



Les erreurs à éviter

Analyse



Les bons réflexes

Analyse



Fiche mémo



Fiche action

#### 2. Contact



Les erreurs à éviter

Analyse



Les bons réflexes

Analyse



Fiche mémo



Fiche action

Présenter l'entreprise



Les bons réflexes

Analyse



Fiche mémo



Fiche action

#### 3. Connaitre

Vente de services



Les erreurs à éviter

Analyse



Les bons réflexes

Analyse



Fiche mémo



Fiche action

#### 4. Conseiller

Vente de services



Les erreurs à éviter

Analyse



Les bons réflexes

Analyse



Fiche mémo



Fiche action

#### 5. Convaincre

Vente de services



Les erreurs à éviter

Analyse



Les bons réflexes

Analyse



Fiche mémo



Fiche action

#### 6. Conclure

