

## Programme des formations inter-entreprises 2021

Ces formations peuvent être données dans vos entreprises avec une adaptation spécifique à votre situation et votre secteur.

Formations	Formateurs	Durée	Personnes cibles	Prix/Pers	Dates
<b>Management et Leadership</b>					
<b>Améliorer l'efficacité de vos leaders</b> Efficacité du leadership avec Insights Discovery Identifier son style de leadership et l'influence des 4 énergies de couleur. <b>Profil Personnel ID</b>	Bernard Guévorts	2 jours	Managers et Dirigeants	195.000	A fixer selon demande
<b>Leadership et performance des équipes</b> Être capable d'influencer et motiver son équipe Gérer les conflits et les émotions avec affirmation et respect en s'adaptant aux autres. S'exprimer avec émotions et influence. <b>Profil personnel ID</b>	Bernard Guévorts	3 jours	Managers et Dirigeants	<b>250.000</b>	A fixer selon demande
<b>Gérez et animez votre équipe</b> De l'organisation de l'équipe au coaching des collaborateurs.	Bernard Guévorts	3 jours	Chefs d'équipe, managers intermédiaires	280.000	A fixer selon demande
<b>Coachez vos collaborateurs (8-step coaching model)</b> Structurer et réaliser un entretien de coaching De la préparation au dialogue	Bernard Guévorts	2 jours	Chefs d'équipe et managers	190.000	A fixer selon demande
<b>Mener un bon entretien d'évaluation annuel</b> Préparer et mener un entretien annuel Pour améliorer la performance et développer les collaborateurs.	Bernard Guévorts	2 jours	Les personnes qui doivent évaluer des collaborateurs	190.000	A fixer selon demande
<b>Coaching et leadership pour manager de vente</b> Efficacité du leadership avec Insights Discovery + efficacité commerciale Avec ou sans <b>profil personnel</b>	Bernard Guévorts	3 jours	Managers d'équipe commerciale	280.000 320.000	A fixer selon demande
<b>Ventes, relation clients</b>					
<b>Arrêtez de vendre, faites acheter !</b> Le modèle de vente Authentis La communication impactante dans la vente.	Bernard Guévorts	2 jours 3 jours	Commerciaux Responsables de vente	190.000 260.000	A fixer selon demande
<b>Améliorer l'efficacité de vos commerciaux</b> Efficacité commerciale avec insights Discovery Avec <b>profil personnel</b> sur les compétences dans les phases de la vente. + Modèle Authentis	Bernard Guévorts	2 jours 3 jours	Commerciaux Responsables de vente	220.000 280.000	A fixer selon demande
<b>Animer votre stand ou votre rayon</b> Augmentez vos ventes lors d'un salon (ex. Promote) ou en magasin. Créer le lien, poser les bonnes questions...	Bernard Guévorts	1.5 jours	Hôtesses, Commerciaux Responsables de vente	145.000	A fixer selon demande
<b>Créer le lien avec les clients</b> Personal branding pour commerciaux Se présenter avec un bon pitch et faire bonne impression	Bernard Guévorts	1 jour	Commerciaux Responsables de vente	95.000	A fixer selon demande
<b>Gérer les plaintes et objections</b> Apporter des solutions aux clients Ecouter, découvrir, clarifier, répondre et conclure	Bernard Guévorts	1 jour	Commerciaux Responsables de vente	95.000	A fixer selon demande
<b>Décodez le non verbal de vos clients</b> Et réagissez de manière adéquate et efficace	Bernard Guévorts	2 jours	Commerciaux Responsables de vente	190.000	A fixer selon demande
<b>Efficacité Relationnelle</b>					
<b>Mieux communiquer avec les autres</b> Efficacité des relations interpersonnelles. Modèle Insights Discovery. <b>Profil personnel ID</b>	Bernard Guévorts	1 jour	Pour toutes personnes dans l'entreprise	115.000 (95.000)	A fixer selon demande
<b>Travailler en équipe de manière efficace</b> Efficacité de l'équipe avec Insights Discovery <b>Profil personnel ID.</b>	Bernard Guévorts	2 jours	Pour toutes personnes dans l'entreprise	190.000	A fixer selon demande
<b>Gérer les conflits et les émotions avec intelligence</b> Assertivité et intelligence émotionnelle	Bernard Guévorts	2 jours	Pour toutes personnes dans l'entreprise	190.000	A fixer selon demande
<b>Exposez pour convaincre et influencer</b> Prise de parole en public et travail sur votre charisme	Bernard Guévorts	2 jours	Managers, commerciaux, directeurs	190.000	A fixer selon demande

## Formations pour formateurs

<p><b>Formation de base pour formateurs</b>  <b>Facilitez le changement chez vos apprenants</b>                  Construire et animer une formation en tenant compte des principes concernant l'apprentissage des adultes. Aussi les aspects liés au distanciel.</p>	Bernard Guévorts	4/5 jours	Formateurs internes ou externes, Animateur	490.000 550.000	A fixer selon demande
<p><b>Favoriser la réactivation dans vos formations</b>  <b>Capter et maintenir l'attention dans toutes vos séquences de formation.</b>                  Améliorer l'efficacité de vos formations avec des jeux, exercices, activités diverses de collaboration et d'animation.</p>	Bernard Guévorts	1 jour	Formateurs internes ou externes, Animateur	110.000	A fixer selon demande
<p><b>Evaluez vos formations</b>  <b>Que faut-il mesurer ROI ou ROE ? Et comment ?</b>                  Les niveaux d'évaluation, les techniques...</p>	Bernard Guévorts	1 jour	Responsables de formation Formateurs internes ou externes, Animateur	110.000	A fixer selon demande

La réservation pour les formations se fait sur base de la date du paiement. Toute annulation doit intervenir au moins une semaine avant la formation. Au-delà de ce délai, le montant restera dû.

### **Bulletin d'inscription**

**Thème de la formation :**

**Date :**

**Durée :**

**Frais d'inscription par pers. :**

**Entreprise :** .....

Représentée par (Soussigné) : .....

Fonction : .....

Adresse (localisation) : .....

E-mail : ..... Téléphones : .....

Nous inscrivons pour cette formation, les personnes suivantes : (merci de nous faire une liste complète en annexe, avec adresses mails et contact téléphoniques)

.....  
 .....  
 .....  
 .....

**Nous joignons au présent bulletin, le paiement d'un montant de :**

.....

**Modalités de paiement :**      Chèque                       Espèces                       Virement

**Authentis SARL. Compte bancaire N° CM21 10029 00001 30180047577 65 - ECOBANK Akwa, Douala.**

NB : ce bulletin d'inscription fait office de **bon de commande** ferme. Toute annulation doit intervenir au moins une semaine avant la formation. Au-delà de ce délai, le montant restera dû.

Fait à ....., le .....

Cachet et signature