« LA MEILLEURE STRATÉGIE POUR LANCER VOTRE FORMATION À SUCCÈS »

Programme détaillé

Public visé :

Les créateurs de formation : formateur, consultant, indépendant, coach, chef de projet ou responsable de formation en organisme de formation, qui ont pour projet de créer une formation en ligne ou qui souhaitent digitaliser une formation habituellement animée en présentiel.

Objectifs pédagogiques :

À la fin de cette formation, les apprenants seront capables de :

- Définir leur offre de formation
- Créer leur parcours de formation à succès
- Lancer leur formation à succès
- Animer, évaluer et améliorer leur formation

Prérequis :

Avoir un projet de création de formation digitale ou de digitalisation d'une formation présentielle.

Durée et modalité d'organisation :

Durée : La consultation des vidéos et contenus de formation en ligne est estimée à environ 2h.

Horaires : A la discrétion des apprenants.

Organisation : A distance, en autonomie.

Déroulé / contenu de la formation :

Introduction

La meilleure stratégie pour ton succès

La méthode contre-intuitive pour vendre rapidement

La méthode en 4 étapes en détail :

-**Définir son offre de formation**
-**Créer son parcours de formation à succès**
-**Lancer sa formation à succès**
-**Animer, évaluer et améliorer sa formation**

Bonus

Moyen d'encadrement (Formateur) :

Le formateur peut être contacté par e-mail ou grâce aux zones de commentaires sous chaque sous-partie de la formation.

Moyens pédagogiques et techniques :

- Vidéos courtes et passage à l'action
- Répartition pédagogique : 70% de théorie, 30% de passages à l'action
- La participation active et l'expérimentation des apprenants sont privilégiées
- Exercices pratiques : templates et modèles pour passer à l'action
- Outil d'analyse et modèles fournis pour faciliter l'avancement du projet
- Apports méthodologiques en vidéo avec des exemples puis passage à l'action proposé.

Éléments matériels de la formation :

- Un espace personnel de formation en ligne accessible à vie et 24h/24 7j/7 enrichi au fur et à mesure des avancées du projet et des besoins des participants. La plateforme suit les avancées et peut remonter un nombre d'heures de formation.
- Ressources pédagogiques téléchargeables
- Vidéos, contenus interactifs

Modalités d'organisation :

- Echanges réguliers au moment où l'apprenant en a besoin par mail ou via la zone de commentaire sous la formation.

Modalités de suivi et d'évaluation

- Auto-évaluation en début de formation
- Suivi de la formation de l'apprenant - doit suivre 80% de la formation pour la valider

Dernière mise à jour de la formation

Avril 2021

Formation proposée par :

INGUZ, société par actions simplifiée au capital de 10 000 € inscrite au RCS de Poitiers située au 9 avenue Thomas Edison 86630 CHASSENEUIL-DU-POITOU, France,

propriétaire de la marque Boost Your Learning,

représentée par Marion BERNARD en sa qualité de Président Directeur Général,

INGUZ est organisme de formation dont la déclaration d'activité est enregistrée sous le numéro 75860165086, exonéré de TVA pour les prestations de formation professionnelle continue.

Qualiopi processus certifié RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
La certification qualité a été délivrée au titre de la ou des catégories d'actions suivantes :
Actions de formation

Datadock Organisme validé et référencé