



## Comment générer vos premiers revenus ?

Salut, c'est Lorenzo, le co-fondateur de LearnyBox. Je suis ravi de te retrouver aujourd'hui dans cette vidéo sur LearnyBox TV pour savoir **comment faire pour générer des premiers revenus sur LearnyBox.**

### Pourquoi il est important de générer des premiers revenus ?

Forcément, plus on se lance sur le web, plus on essaie de créer des tunnels, plus on essaie de créer, plus on se prend la tête. Plus on se prend la tête, moins on gagne d'argent. La clé, c'est d'avoir très rapidement des revenus pour pouvoir être plus tranquille et pour pouvoir ensuite imaginer l'avenir sereinement. C'est important.

On sait très bien que gagner de l'argent sur le web, tout le monde rêve de cela, vivre de manière automatique. Maintenant, comment le faire avec LearnyBox ? **Comment générer ses premiers revenus ?** C'est ce qu'on va voir aujourd'hui.

Tout d'abord, je vais te donner une idée toute simple : le petit produit qui va te permettre de constituer ta première base de clients. Il faut savoir que **c'est plus facile de vendre quelque chose à des clients que de vendre quelque chose à des prospects.** C'est-à-dire que le prospect, il faut aller le chercher, il faut le rassurer, il faut lui donner envie, il faut le **convaincre** ou lui **proposer** un produit dont il a besoin alors que le client il a déjà été conquis. Si tu vends un premier produit même à 7€, cela sera beaucoup plus facile de proposer un produit à 197, à 497 ou même à 2 000€ à quelqu'un qui a déjà acheté tes produits. C'est important de créer un premier produit.

### Comment faire ?

Avec un e-book, un lead magnet, ... C'est un aimant à prospects. Tu vas l'attirer avec un lead magnet, un PDF qui ne va pas coûter très cher, mais qui va te permettre de générer très rapidement une base de clients. C'est important.

Puis, créer **la pyramide de produits**. 1. Tu crées ton premier produit à 7€, ensuite tu crées un produit à 97€, un autre à 497€.

### Comment faire ta pyramide de produit ?

C'est simple ! Tu vends en automatique par exemple un e-book ou un lead magnet. Ensuite, tu vas vendre une Masterclass en ligne. Une Masterclass qui va coûter, par exemple, 497€. Quelle que soit ta thématique ou ton thème, ce que tu vends, ta passion ou ton savoir, tu vas créer une Masterclass de 5 ou 10 Masterclass. Là, tu vas créer un **webinaire**. C'est là la grande astuce que tu vas pouvoir mettre en place très rapidement : tu vas créer un webinaire où à la fin tu vas vendre à tes premiers prospects - je vais les appeler les clients pilotes. Comment ? Tu vas créer un webinaire, tu vas vendre à la fin de ce webinaire ta Masterclass de 5 ou 10 et tu vas dire : « Attention, je ne prends que 10 ou 20 ou 30 personnes » selon ta thématique. Ce sera ton premier produit que tu vas pouvoir vendre. Ce produit, comme tu vas t'occuper de tes prospects, de tes clients pilotes, pendant quelque temps ils vont te demander, ils vont te poser des questions qui vont répondre à tous les besoins de tes futurs clients.

Tu imagines ? Tu vas créer ta **Masterclass**. Ensuite, tu vas créer un produit avec cette Masterclass. Ce produit, tu pourras le revendre dans l'avenir. C'est un premier truc pour générer le revenu. Il y a un grand maître du web, Olivier Seban, l'expert immobilier qui dit toujours : « C'est plus facile de vendre à 10 personnes un produit à 5 000€ qu'à 1 000 personnes un produit à 10€. » C'est tout à fait vrai.

Je t'ai dit de créer ton premier produit à 10€ pour créer tes premiers clients. Maintenant, à toi de voir si, si par exemple tu as une thématique de « **make money** » c'est-à-dire de faire de l'argent, est-ce que ce n'est pas plus facile de créer un gros produit de Masterclass peut-être, juste une Masterclass où tu vas permettre à des gens de gagner beaucoup d'argent ou de manager des équipes.

En fait, il faut faire des produits qui coûtent cher en fonction du résultat que tu permets aux gens d'atteindre. C'est-à-dire que si tu leur permets de gagner de l'argent, si tu leur permets de retirer une douleur terrible qu'ils ont, ils n'en peuvent plus, ils n'arrivent pas à passer à un niveau supérieur et toi tu vas leur permettre de **passer à ce niveau supérieur très facilement**, tu peux leur vendre un produit à 997€ ou 2 000 ou 3

000€. J'en connais même qui vendent des produits à 12 000€ pour pouvoir accompagner des futurs entrepreneurs dans la création de leur projets. Cela veut dire que c'est plus facile de vendre à 10 personnes un produit à 12 000 qu'à 12 000 personnes un produit à 100€. On est bien d'accord.

### On récapitule

Le petit produit ou le gros produit ? Cela va dépendre de ce que tu as à vendre. Le webinar que tu peux vendre rapidement, je dirai que dès la semaine prochaine ou dans 15 jours, je te laisse 15 jours pour lancer ta première Masterclass. **Tu peux déjà vendre ton produit extrêmement facilement.**

Ensuite, il y a sans aucun produit, tu n'as pas d'idée. Tu n'as pas de passion, tu n'as pas de savoir. Tu n'as aucune connaissance mais tu t'intéresses et surtout tu as envie de vendre en ligne, tu as l'affiliation. **L'affiliation, c'est simple.** Tu constitues une base de données de prospects et tu vas vendre des produits d'autres personnes : du management, de la santé, du développement personnel, du business, de l'internet, etc. et tu vas proposer ta base de données. Ton seul truc, c'est qu'il faut que tu constitues une base de données, de prospects qualifiés, de prospects ciblés par thématique que tu vas vendre. Ensuite, tu n'auras plus qu'à aller piocher les meilleurs produits parmi tous les infopreneurs que tu connais.

Je pense que là **tu es prêt pour démarrer, pour te lancer, pour gagner tes premiers revenus avec LearnBox**, parce qu'après dans LearnBox c'est extrêmement facile. Tu as les tunnels, tu as LearnMail pour pouvoir automatiser tout ton business, c'est très facile. Tu as tous les outils pour vendre et pour créer tes premiers revenus dans les semaines qui viennent.

J'espère que cela t'a plu. N'hésite pas à liker, à partager, à t'abonner à cette chaîne et à laisser ton commentaire et aussi à me poser des questions. N'hésite pas à poser des **questions** sous cette vidéo et j'y répondrai le plus rapidement possible.

Salut ! Ciao !