

Comment vivre de votre passion et pourquoi il est important de vivre de votre passion ?

Salut ! C'est Lorenzo, le cofondateur de LearnyBox. Je suis ravi de vous retrouver dans cette vidéo. On va voir pourquoi la passion peut vous faire faire des choses exceptionnelles sur cette terre. Vous pouvez aider le monde à voir les choses autrement. Vous pouvez transformer cette planète, vous pouvez changer la vie des gens. Et aujourd'hui, avec internet, il est possible de vivre de sa passion et de vraiment transférer votre histoire, votre expérience. Tout ce que vous avez vécu dans votre vie, aujourd'hui vous pouvez le vendre sur internet.

Je vais tout de suite vous retirer cette pensée que vous pouvez imaginer si vous n'avez jamais rien vendu sur internet : « pourquoi est-ce que je pourrais vendre ma passion ou mon savoir alors qu'il y a des millions de vidéos gratuites, de tutoriels, etc. ? »

Eh bien, je vais vous expliquer tout simplement : c'est que les gens sont des fainéants. On est tous des fainéants. Qui, aujourd'hui à 10 heures, a passé – mis à part mes enfants – sur internet pour trouver une solution idéale pour régler un problème, pour soulager une grosse douleur, pour enlever une frustration, pour assouvir un désir ou pour combler une passion ? Vous avez entendu ? Ces 5 leviers-là, c'est cela qui va pouvoir vous garantir que vous pouvez vivre de votre passion ou de votre savoir sur le web.

Si vous soulagez une douleur avec votre passion ou avec votre expertise ou votre savoir, si vous êtes capable de retirer un problème ou une frustration, si vous êtes capable d'assouvir un désir ou de combler une passion, **vous pouvez vendre votre savoir ou votre passion sur le web.**

Imaginons que vous êtes un passionné de bambou, comme là derrière. Vous êtes un passionné de bambou et moi je suis nul en bambou. Je suis derrière le truc et je me dis : comment on fait pour planter les bambous ? Vous allez trouver des tonnes de vidéos gratuites sur internet de gens passionnés qui vont vous montrer comment planter vos bambous. On est bien d'accord, vous allez en trouver plein.

Mais vous allez voir que sur internet, si vous voulez aller plus loin, si vous voulez par exemple faire un jardin japonais exceptionnel, vous avez des vidéos qui vous montrent cela. Mais si vous voulez être accompagné pas à pas par un professionnel ou par quelqu'un qui va vous montrer la méthode pour créer, par exemple, des objets en bambou, qui va vous montrer comment créer un pont en bambou ? Eh bien, il y a des gens sur le web qui vont suivre le gratuit, il y en a plein. Mais il y a aussi des gens qui veulent absolument qu'on les accompagne pas à pas, parce que cela les rassure.

Et votre passion, la manière de vivre de votre passion sur le web, elle va être légitime, parce que des gens veulent qu'on les rassure quant aux résultats qu'ils veulent atteindre, quant à l'objectif qu'ils veulent atteindre. Et vous, comme vous êtes passionné et que vous savez comment faire pour atteindre ce résultat, eh bien vous allez leur montrer pas à pas comment atteindre ce résultat.

Et il y a aujourd'hui des techniques, des méthodes, des structures, des plans de formation et des programmes qui permettent de motiver, d'inspirer et vraiment donner envie aux gens d'atteindre un résultat.

Et c'est cela que vous devez savoir aujourd'hui. C'est qu'il est très facile de vendre sa passion, son savoir sur le web, à partir du moment où l'on apporte un résultat tangible, un véritable résultat que souhaite atteindre votre prospect au final. Vous avez compris ?

Donc, oui, vous pouvez vivre de votre passion. Oui, vous pouvez vendre votre passion, votre expertise ou votre savoir. Eh oui, sur le web, vous pouvez vivre de votre passion, même quand vous dormez. Parce qu'une fois que vous avez enregistré vos vidéos et vos formations, eh bien il suffit de lancer cela sur des machines de rêves comme LearnyBox, et tout se fait de manière totalement automatique. Voilà.

C'était Lorenzo Pancino. Je vous dis à très bientôt. Surtout, laissez vos commentaires. Et puis, si vous vivez déjà de votre passion et que vous voulez laisser vos victoires à vous, n'hésitez pas à le faire sous cette vidéo.

Et si vous avez des questions sur comment faire, quoi faire, est-ce que votre passion peut se vendre sur internet, parce que comme je vous l'ai dit, il y a 5 leviers pour vendre sa passion. Mais tout n'est pas vendable. C'est-à-dire qu'on ne peut pas se dire « tiens, je vais montrer comment nettoyer une feuille d'olivier. » C'est peut-être votre passion de nettoyer les feuilles d'olivier, mais je ne suis pas sûr que sur internet il y a des millions de gens qui veulent acheter une formation sur comment nettoyer une feuille d'olivier. On se comprend ? Je plaisante, mais c'est un peu cela l'idée.

Donc, il faut valider l'idée parce que cela fait partie des étapes pour vivre de votre passion. Et puis dans les prochaines vidéos, je vous parlerai de cela, de votre état d'esprit. Est-ce que vous êtes sceptique ? Est-ce que vous avez vraiment envie ? Est-ce que vous êtes vraiment déterminé à vous lancer ? Est-ce que vous êtes suffisamment persévérant pour vivre de votre passion sur le web ? C'est ce qu'on verra dans les prochaines vidéos.

Allez, salut maintenant ! N'oubliez pas, laissez vos commentaires et puis à très vite !
Tchao !