



# BE ENTREPRENEUR

## PROGRAMME

**Lancer son entreprise et passer au niveau supérieur**

### **MODULE 1 : Trouver et valider son idée d'entreprise**

#### 1.1. Les fondamentaux

- 1.1.1. Evolution de l'entrepreneur
- 1.1.2. Posture de l'entrepreneur
- 1.1.3. Ce qui compte vraiment

#### 1.2. Valider la viabilité de votre business model

- 1.2.1. Mathématiques de vie
- 1.2.2. Evaluer le potentiel de votre projet
- 1.2.3. La Méthodologie Be Entrepreneur pour valider votre business model

#### 1.3. Définir votre première hypothèse : triptyque Cible/Offre/Message

- 1.3.1. Choisir votre cible prioritaire
- 1.3.2. Bâtir votre offre
- 1.3.3. Construire votre message
- 1.3.4. Augmenter le potentiel de votre projet

#### 1.4. Méthode Be Entrepreneur : Valider votre hypothèse en trouvant votre premier client

- 1.4.1. Construire votre liste de prospection
- 1.4.2. Trouver vos mers fertiles et partir à la pêche
- 1.4.3. Mesurer et ajuster



# BE ENTREPRENEUR

## PROGRAMME

Lancer son entreprise et passer au niveau supérieur

## MODULE 2 : Reprogrammer son cerveau pour devenir entrepreneur

### 2.1. Travailler votre Pourquoi

- 2.1.1. Votre vision board
- 2.1.2. Votre alignement global
- 2.1.3. Le prix à payer

### 2.2. Les dangers qui vous guettent

- 2.2.1. Syndrome de l'imposteur
- 2.2.2. Auto-sabotage, peurs et vos croyances
- 2.2.3. Rapport à l'argent et l'impact de votre environnement

### 2.3. Devenez qui vous devez être pour réussir

- 2.3.1. Définir votre moi 2.0
- 2.3.2. Plan de transformation
- 2.3.3. Suivi de vos progrès



# BE ENTREPRENEUR

## PROGRAMME

Lancer son entreprise et passer au niveau supérieur

### MODULE 3 : Créer son entreprise

- 3.1. Créer la structure juridique de votre entreprise
  - 3.1.1. Choix de la structure juridique
  - 3.1.2. Votre marque
  - 3.1.3. Nom de domaine, email et agenda professionnels
  - 3.1.4. Automatiser la prise de rendez-vous
  
- 3.2. Mettre en place votre écosystème financier
  - 3.2.1. Votre compte bancaire professionnel
  - 3.2.2. Vos systèmes de paiement en ligne
  - 3.2.3. Votre organisation comptable
  
- 3.3. Construire votre écosystème marketing
  - 3.3.1. Créer votre site internet
  - 3.3.2. Créer votre page et profil Facebook
  - 3.3.3. Créer votre profil LinkedIn
  
- 3.4. Bâtir votre écosystème de vente
  - 3.4.1. Livrer votre produit et récolter des témoignages
  - 3.4.2. Construire votre page de vente
  - 3.4.3. Automatiser l'achat



# BE ENTREPRENEUR

## PROGRAMME

Lancer son entreprise et passer au niveau supérieur

### MODULE 4 : Développer votre entreprise

- 4.1. Finaliser votre premier tunnel de vente
  - 4.1.1. Créer votre aimant à prospect
  - 4.1.2. Configurer les pages de votre tunnel de vente
  - 4.1.3. Mettre en place une séquence email automatisée
  
- 4.2. Attirer des clients de manière gratuite
  - 4.2.1. Prospection sur Facebook
  - 4.2.2. Prospection sur LinkedIn
  - 4.2.3. Prospection hors ligne
  - 4.2.4. Partenariat et affiliation
  - 4.2.5. Création de contenu
  
- 4.3. Attirer des clients de manière payante avec la publicité Facebook
  - 4.3.1. La publicité Facebook
  - 4.3.2. Configurer votre business Manager
  - 4.3.3. Installer les pixels
  - 4.3.4. Créer vos audiences
  - 4.3.5. Préparer vos publicités
  - 4.3.6. Lancer votre campagne publicitaire
  - 4.3.7. Suivre la performance de vos campagnes



**BE**  
Entrepreneur

# **BE ENTREPRENEUR**

## **PROGRAMME**

**Lancer son entreprise et passer au niveau supérieur**

## **MODULE 5 : Piloter et optimiser son entreprise**

- 5.1. Améliorer votre productivité
  - 5.1.1. Gestion du temps
  - 5.1.2. Gestion de l'énergie
  - 5.1.3. Mise en place de routines
  
- 5.2. Optimiser vos produits et services
  - 5.2.1. Analyser votre offre
  - 5.2.2. Optimisation de votre offre
  - 5.2.3. Feedback et amélioration continue
  
- 5.3. Mettre en place votre système d'organisation
  - 5.3.1. Stockage et sauvegarde de vos données
  - 5.3.2. Organisation des tâches
  - 5.3.3. Automatisation des processus