



Oasis de Jouvence

*Naturopathe
Connecté.e*

*Programme d'Accompagnement
en Santé Naturelle*

par Delphine Dimanche

Naturopathe Connecté.e

Un.e Naturopathe Connecté.e c'est une personne éveillée, capable de prendre soin de lui-même et de ses proches ainsi que d'éduquer d'autres personnes à devenir libre et autonome et à reprendre leur santé en main

Les maladies tombent comme un couperet, mais c'est bien souvent un mode de vie dangereux pour le corps qui fait naître de telles pathologies.

Le Naturopathe Connecté.e offre à ses clients d'avoir le contrôle sur son mode de vie, de connaître les bons gestes, de prendre les bonnes décisions et de pouvoir avoir l'esprit tranquille - car il fait le maximum pour atténuer les risques de tomber malade et améliorer les symptômes existants !

Pour que chacun soit en mesure de connaître les solutions de santé naturelle pour préserver sa santé et apprendre à se guérir autrement – sans dépenser une fortune.

Il est possible de devenir **Naturopathe Connecté.e professionnel.le** et vivre de son activité avec notre accompagnement nous t'aiderons à :

- Transmettre les bienfaits de la santé naturelle et comment s'en servir pour améliorer la vitalité et l'énergie du corps
- Un nouveau métier passionnant, qui permet de travailler de chez soi au choix en cabinet ou en virtuel ou les 2, d'être reconnu à sa juste valeur et sans avoir besoin de savoir se vendre grâce au commercial virtuel automatisé
- Moyen le plus rapide pour devenir expert en santé naturelle, pouvoir vivre de sa passion, savoir prouver les bienfaits apportés aux clients potentiels, même s'il ne vous connaît pas et que vous débutez...
- La solution simple et rapide pour obtenir des clients dès le début de votre activité
- Comment avoir des rendez-vous en automatique avec le WebCommercial qui travaille 24h/24
- Les 6 étapes pour réussir votre reconversion professionnelle et profiter de votre nouvelle vie de liberté.

Objectifs Pédagogiques

- Acquérir les connaissances indispensables du fonctionnement du corps humain ainsi que la compréhension du vocabulaire spécifique
- Savoir décoder les symptômes, signaux d'alarme de notre organisme et savoir agir en conséquence
- Comprendre l'éco-système du digital et ses nouvelles méthodes de prospection
- Organiser son travail de manière plus efficace grâce au digital
- Créer un web commercial : pages web de récolte de leads, scénarii d'e-mails automatisés (auto-répondeurs, relance automatique, etc...), page de présentation de l'activité, formulaires de paiement, livraison automatisé.
- Découvrir le storytelling et le copywriting

Modalité :

- Formation à distance (plateforme de e-learning + zoom)

Durée :

- 1600h réparties sur 12 mois (possibilité de faire en 18 ou 24 mois)

Profils des stagiaires :

- Toute personne francophone qui souhaite découvrir la naturopathie, qui maîtrise déjà les fondamentaux des réseaux sociaux et du web et qui désire développer sa prospection clientèle de manière plus pro-active.

Pré-requis :

- Disposer d'un ordinateur portable personnel
- Avoir un niveau intermédiaire en informatique de base : navigation internet, envoi de mails, création de comptes, ...

Contenu de notre formation:

1. NATUROPATHIE : SCIENCES FONDAMENTALES

L'objectif général de ce module est d'acquérir les connaissances indispensables du fonctionnement du corps humain ainsi que la compréhension du vocabulaire médical pour les échanges du futur praticien avec les médecins et les autres professionnels de santé.

Module 1 : Bases fondamentales de la Naturopathie

Philosophie, Science & Techniques du Naturopathe Connecté.

L'Humorisme et le Vitalisme, élément de base de la naturopathie originelle du Biologiste P.V. MARCHESSEAU.

- Introduction & Bienvenue
- Les Principes de la Naturopathie
- Les précurseurs de la naturopathie
- Vidéo animée 1 : Le grand secret de la Santé
- Vidéo animée 2 : Le symptôme est une sirène d'alarme
- Vidéo animée 3 : Les 3 clés du fonctionnement du corps
- Devoir 1

Module 2 : Les symptômes, signaux d'alarme et fonctionnement de notre organisme.

Le corps humain : constitué de plus de 70% de liquides humoraux, leur intégrité assure une vie plus harmonieuse à la cellule (soi).

L'erreur de la génétique et ses risques à court ou long terme.

- Êtes-vous propre à l'intérieur ? Test 1
- Pourquoi mangez-vous ? Test & Devoir 2
- La santé est si simple Test & Devoir 3
- Que contiennent vos poubelles corporelles ? Test & Devoir 4
- Vidéo animée 4 : Comment se fabrique la maladie ?
- Vidéo animée 5 : Comment supprimer les symptômes & les maladies ?
- Vidéo animée 6 : Comment fait le corps pour s'auto-guérir ?

Module 3 : Autoguérison et réparation du corps

- Comment se fabrique la maladie ?
- Test & Devoir 5
- Quelles sont les véritables causes des maladies ?
- Test & Devoir 6
- Quelles sont les 3 étapes du mécanisme d'auto guérison ?
- Test 7

Module 4 : AUTOGUÉRISON : 1ÈRE ÉTAPE : Agir sur l'alimentation avec la diététique

L'objectif est de proposer une alimentation adaptée et/ou corrective au consultant en tenant compte de sa constitution et de son terrain

Cure de « détoxification » ou de « nettoyage »

- Les différentes étapes.
- Le mécanisme interne de l'épuration.
- Bienfaits d'une cure de nettoyage.
- Les crises curatives.
- Comment éviter les excès et les erreurs ?
- Les critères qui déterminent le choix de la restriction. Étude des régimes restrictifs, monodiètes et jeûnes. Comprendre et pratiquer les cures de détox
- Leurs préparations.

Cas Concret : Comment aborder un cas de Diabète

Module 5 : Protocole pour Jeuner chez soi

- La Programmation du jeune La Préparation du jeune
- Le jeune
- La Reprise de l'alimentation

Atelier Pratique : Les pratiques du jeûne

AUTOGUÉRISON : 2ÈME ÉTAPE : Stimuler les éliminations

TECHNIQUES MANUELLES

Ces techniques ont pour objectif de sensibiliser les élèves sur les bienfaits du toucher thérapeutique décliné en différentes approches.

Les Naturo'Exercices : le massage interne des organes

- Les précurseurs.
- Comment activer le processus de la "vidange cellulaire" par le mouvement
- Épurer le foie & la vésicule biliaire
- Stimuler les organes éliminateurs, pour libérer les toxines du corps Effectuer des transferts des éliminations
- Libérer les articulations & faciliter la circulation sanguine & lymphatique
Améliorer les sécrétions hormonales
- Les bienfaits physiologiques, curatifs & psychiques des postures renversées. Les mouvements à conseiller en clientèle.
- Exercices étudiés en fonction de chacun.

Plantes épuratrices & draineuses (M)

- Activation émonctorielle et cure d'hygiène par les plantes.
- Son usage dans la pratique vitaliste.
- Comment les choisir et les utiliser ?
- Valeur des plantes potagères.
- Les différentes préparations : infusions, décoctions, macérations...
- Les plantes sudorifiques, expectorantes, diurétiques, hépatiques et intestinales.
Leur dosage ? Sous quelle forme ?

Anatomie-physiologie des organes éliminateurs

Module 6 : Élimination des toxines : système digestif (hépatobilio-intestinal)

- Gestes Détox
- Massages & Naturo'Exercices
- Plantes potagères et Médicinales
- Remède d'exception : Détox

Module 7 : Anatomie et Physiologie Système digestif

- Son rôle.
- Du signal d'alarme aux troubles réactionnels. Les différentes digestions.
- Anatomie Système digestif
- Physiologie Système digestif
- Vidéo 3 : Digestions des Protéines
- Digestions des Amidons
- Digestions des Lipides

Module 8 : Stimulation des l'organe éliminateur Reins

- Le système « urinaire » (M)
- Son rôle. Les ennemis du rein.
- Comment assurer un bon "lessivage" des reins ?
- Le parcours infernal des acides aminés et sa conséquence sur la santé. Élimination & Gestes Détox
- Naturo'Exercices
- Bain super calorique
- Plantes Potagères & Médicinales
- Anatomie & Physiologie des Reins

Module 9 : Stimulation de l'organe éliminateur : Poumons

Le système « respiratoire » (M)

- Échanges gazeux & mécanisme de la respiration. Le double rôle des poumons & du diaphragme. La dérivation. Les exercices respiratoires.
- Alimentation & Poumons
- Huiles Essentielles & Poumons
- Exercices de respiration
- Gymnastique & Capacité respiratoire Naturo'Exercices
- Anatomie & Physiologie des poumons

Cas Concret : Accompagner la maladie de Reynaud et les troubles circulatoires

Module 10 : Stimulation de l'organe éliminateur : Peau

Le système « cutané » (M)

Importance de cet organe éliminateur polyvalent (rôle des trois glandes). Comment le stimuler ?

Suppléance & dérivation d'un émonctoire à un autre.

Sauvez votre peau

Huile Détoxifiante

Plantes médicinales

Anatomie & Physiologie de la peau

Module 11 : Stimulation de tous les organes éliminateurs

Soins par l'eau / Bain Jouvence Draino'Jambes

Naturo'Exercices & Santé Capillothérapie

Cas Concret : Les maladies chroniques de l'estomac : comment les traiter

4. AUTOGUÉRISON : 3ÈME ÉTAPE : Stopper le court-circuit émotionnel

L'objectif est d'acquérir une compréhension globale des liens entre la psyché et le corps en termes de gestion émotionnelle et de pouvoir ensuite proposer une ou des techniques adaptée(s) à chaque personne

Module 12 : Libération de l'influx nerveux : les 6 manoeuvres

Relaxer

Reconditionner

Réutiliser

Réajuster

Réanimer

Recharger

Les techniques de nutrition

Les aliments qui construisent, énergétisent & vitalisent.

Comment se dénature l'aliment ?

Les différents modes de cuisson. Étude des modes de transformation (cuisson, etc...) et de leurs effets sur l'organisme

Le tableau des compatibilités alimentaires.

Les carences "mythes ou réalité"? Les aliments transgéniques.

L'importance de stimuler les capteurs de vie. Les revitalisants & les dévitalisants.

Savoir reconnaître et utiliser les épices selon leurs vertus

Apprendre à lire les étiquettes

Alimentation "Source de Vie"

Notions de spécificité.

Les aliments biologiques.

Comment les choisir ?

Les huiles de table.

Les graines germées.

Cuire ou ne pas cuire ?

Comment redynamiser les aliments morts ?

Les cures végétales. Pour qui ? Quand ? Comment ?

Rôle des vitamines. Comment remédier à une carence en vitamines ?

Module 13 : Alimentation Nocive

Danger alimentation Industrielle Poison Étiquettes

Graisse Trans

Protéines Animales & Végétales Les gestes Tueurs

Mise en Pratique

Module 14 : Alimentation Santé

Alimentation Médecine

Alimentation Spécifique

Aliments de tolérance

Alimentation Santé

Bonus 1 Aliments Détox + Bonus 1 Super Épices



Module 15 : Alimentation 3S Guérisseurs

Légumes aqueux
Légumes secs et légumineuses Fruits
Céréales & Farines
Protéine animales
Huiles Végétales
Boissons Saines
Alternatives aux Sucres
Panier du Marché

Module 16 : Méthode REVITALISE

R : RÉGÉNÉRER => Secret de Vitalité + E : ÉNERGÉTISER => Salades Vitaminées
V : VITALISER => Eau source de vie + I : INFUSER => Meilleures cuissons
T : TRANSMUTER => Le cru amusant + A : ACTIVER => Trempage légumineuses
L : LIBÉRER => Adieu ballonnements + I : INJECTER => perfusions vitales + S : SUPER BOOSTER => Bombe d'énergie
E : EMBERLIFICOTER => Le cru dans le cuit + Bonus : Vitaminez-vous !

Module 17 : Alimentation IG

Les avantages des aliments IG IG : la nature des aliments
Glucides et concept IG

Module 18 : Alimentation 3ème médecine : méthode Dr Seignalet

Présentation Dr Seignalet
Les grands principes de la méthode
Les aliments de la méthode
Autres recommandations diététiques Mesures Complémentaires

Module 19 : Module 19 : Consultations du Gardien(ne) de Santé Connecté(e)

Interrogatoire & Anamnèse pour une consultation en naturopathie
Bilan de santé pour une consultation en naturopathie
Guide de consultation

Module 20 – S'INSTALLER

L'objectif de ce module est de conseiller le futur praticien dans les démarches administratives, le choix de son statut et lui proposer un accompagnement dans son projet.

Déontologie en Naturopathie

Apprendre les règles de déontologie de la profession Le langage en naturopathie

Conseils Juridiques

Information sur les différents statuts

Accompagnement Projet

Aide à la réalisation des différentes étapes d'un projet professionnel (pendant les ateliers pratiques en ligne et mastermind)

Module 21 à 25 : Fleurs de Bach et mélanges spécifiques

Module 26 à 28 : Huiles Essentielles les plus utiles en Naturopathie

Atelier Pratique : Comment constituer son aromathèque

Atelier Pratique : Découvrez la Lithothérapie

Atelier Pratique : Un remède extraordinaire mal connu : Le dioxyde de Chlore

Module 29 : Préalables à la certification

Cas Concret : "Arrêter le tabac les solutions naturelles"

Cas Concret : "Soulager naturellement les petits maux de la grossesse"

Cas Concret : "Soulager naturellement la migraine"

Cas Concret : "Troubles de la thyroïde les solutions naturelles"

Cas Concret : "Soulager naturellement les troubles liés à la ménopause"

Cas Concret : "La dégénérescence maculaire liée à l'âge "

Cas Concret : "Polyarthrite, rhumatismes, arthrite et arthrose"

Cas Concret : "polyarthrite, rhumatismes, arthrite et arthrose" Partie 2

Cas Concret : "Accompagner l'endométriose "

Cas Concret : "CBD - potentiel thérapeutique immense "

Cas Concret : "Mystère des microzymas"

Cas Concret : "Découvrez la mycothérapie"

Cas Concret : "Accompagner la fibromyalgie avec la Naturopathie"

Atelier Pratique : "Les vertus et bienfaits de l'aloé véra

Cas Concret : "Accompagner le psoriasis avec la Naturopathie"

Cas Concret : "Booster la libido grâce à la Naturopathie"

Cas Concret : ""Accompagner et soulager la maladie de Chron avec la Naturopathie"

Cas Concret : "Les troubles de la prostate"

Cas Concret : "Prévenir et accompagner la maladie de Reynaud avec la Naturopathie"

Atelier Pratique : "Décrypter les étiquettes alimentaires"

Cas Concret : "Accompagner le vitiligo naturellement"

Cas Concret : "Allergies saisonnières les bienfaits de la naturopathie"

Cas Concret : "Booster sa mémoire naturellement"

Cas Concret : "Les troubles de la vision : quelles solutions naturelles"

Cas Concret : "Troubles de la thyroïde les solutions naturelles"

Cas Concret : "Accompagner l'endométriose avec la Naturopathie"

Cas Concret : "Prévenir et Guérir le diabète de type II avec la Naturopathie "

Cas Concret : "Découverte de la Gémmothérapie"

Cas Concret : "La trousse de vacances du Naturopathe"

Cas Concret : "Accompagner et soulager la maladie de Lyme"

Cas Concret : "Prendre soin de ses dents au naturel "

Cas Concret : "Qu'est-ce que l'insuffisance veineuse"

Cas Concret : "Qu'est-ce que le collagène"

Cas Concret : "Le TDAH Trouble du déficit de l'attention avec hyperactivité"

Atelier Pratique : ""Syndrome des ovaires polykystiques"

Cas Concret : "Soulager les maux de dos chroniques"

Cas Concret : "Le glutathion bienfaits et compléments"

Cas Concret : ""Cerveau/Intestins : partenaires pour la vie"

Cas Concret : "Le régime Fodmaps"

Cas Concret : "Alimentation & Taux vibratoire"

Atelier Pratique : "Le pendule & Naturopathie"

Cas Concret : "Le charbon végétal activé"

Cas Concret : "Le Sucre"

Cas Concret : "Le Sucre et ses effets néfastes sur le cerveau"

Cas Concret : "Candida Albicans"

Cas Concret : "Les vertus insoupçonnées des algues"

Cas Concret : "Répertoire des graines germées médicinales et leurs vertus"

Cas Concret : "La constipation, quand le transit est paresseux "

Cas Concret : "Booster son système immunitaire"

Cas Concret : "La fièvre"

Cas Concret : "Les cures du printemps"



NATURO'WEBMARKETING

PROGRAMME DE FORMATION E-Learning + Pratique

Cours théoriques en vidéos + Audios + Documents PDF Exercices + Ateliers en direct
de mise en pratique Tableau d'évolution & Accompagnement de votre projet

Module 1 - Capter l'attention avec votre histoire captivante

Racontez votre histoire et votre expérience
Trouvez votre sujet / Solution
Devenir Remarquable et captivant
Écrire son histoire / Techniques pour la rendre captivante
Storytelling

Module 2 : Trouver son identité

Comment ça marche un humain ?
Quel sont les saboteurs inconscients
Malédiction de l'expert
Syndrome de l'imposteur
Son identité : plan en 3 étapes

Module 3 : Ta spécificité

Pour être unique et incomparable
La confiance
L'échelle de la douleur
Ce qu'achètent vraiment les gens
3 besoins essentiels des humains
Ton Client Stimulant - Rentrer dans la tête et dans le cœur de ton public
Les niveaux de conscience
Les désirs cachés du clients

Module 4 : trouver votre solution signature

Identifier votre mécanisme unique Créer votre méthode personnel Modéliser votre méthode
Votre grande idée

Module 5 - Création Cadeau Gratuit

Objectif du Cadeau Gratuit Structure X Mythes Structure X mensonges Structure X pour Y
X Avantages
Process création de contenu

Module 6 : 8 étapes pour créer votre offre personnalisée

Étape 1 : Être spécifique.

Étape 2 : Trouve ton angle irrésistible.

Étape 3 : La promesse de transformation de ton offre.

Étape 4 : Le plan d'implémentation.

Étape 5 : Process d'accueil & de Bienvenue

Étape 6: Prix et plan de livraison.

Étape 7: Revue & optimisation

Étape 8: Lancer ton offre & créer un retroplanning.

Module 7 : Structure et construction du Web commercial Connecté

Découverte de votre outil multifonctions

Comment envoyer des e-mails automatiquement

Comment gérer les contacts et leurs différents intérêts

Présentation de la structure de votre Web commercial

Module 8 : Création de votre contenu

Créer votre page de présentation de votre activité

Créer la page porte d'entrée dans votre univers

Créer votre texte de remerciement

Créer votre séquence e-mail d'accueil et de présentation + livraison du cadeau
Créer votre séquence e-mail de vente

Créer votre séquence e-mail newsletter et faire le planning sur l'année

Module 9 : Mise en place technique de votre Web commercial

Page de présentation

Page de remerciement

Page de capture

Création d'une page de vente

Préparation

Création Page de Vente - Étape 1 à 12

Structure en 12 étapes pour une page de vente efficace

Argumentaire de vente : Création de la page de vente Le titre/l'accroche :

Poser le décor

Faire imaginer la situation idéale Raconter l'histoire de votre offre

Détailler le contenu de votre offre Lister les résultats

Page de commande

Formulaire de paiement

Paramétrage de vos séquences mails

Les outils indispensables pour tout automatiser

Module 10 : Naturo'Script

État d'esprit nécessaire
Position psychologique
Suivez le script à la lettre
Que répondre aux objections
Introduction au Naturo'Script
Les questions magiques
:La bonne attitude / Naturo'Script
La magie du Naturo'Script
Décision & Solution

Module 11 : RDV bilan découverte

Comment qualifier les Rendez-vous et éviter les « touristes »
Questions obligatoires avant le bilan
Prise de RENDEZ-VOUS automatique
Comment et où les proposer
Outil de prise de rdv automatique
Réglages généraux
Horaires et disponibilités
Questions qualifiantes avant le RDV
7 emails magique pour générer des sessions de Bilan Découverte

Module 12 : Comment démarrer rapidement ?

Pourquoi les ateliers sont une excellente façon de démarrer la naturopathie Même au tout début, même si vous n'avez pas encore beaucoup de connaissances
Les astuces à utiliser pour un atelier qui rencontre un grand succès
Les meilleurs sujets d'Ateliers ceux qui ont plus de succès
Le script à utiliser, la structure de la journée ou 1/2 journée
Le matériel à prévoir
Comment faire la mise en place
Le process complet de l'atelier...



Module 13 : Prospection organique

Comment obtenir des clients qualifiés avec votre groupe Facebook

Comment construire votre groupe Facebook

Comment inviter les personnes

Comment faire un questionnaire d'entrée

Comment animer le groupe

Comment booster l'algorithme de Facebook pour être plus vu

Votre Chaîne YouTube / Votre compte Instagram

Page Facebook :

Pourquoi créer une page Facebook

Créer une page Facebook

Découvrez comment utiliser canva.com

Comment créer une bannière et de belles images (banque image, logiciel de retouche) Comment Optimiser sa Page Facebook

Comment booster sa page Facebook gratuitement

Publier sur une page Facebook avec un titre accrocheur

Comment développer sa Page Facebook gratuitement ?

7 erreurs à ne pas faire avec sa page Facebook

7 Clés du Succès pour créer un Groupe Facebook

Comment Promouvoir sa Page Facebook gratuitement

Profil LinkedIn

Conférences / Webinaires / Salons bien être.

Module 14 : Structures de copywriting

Qu'est-ce X et comment l'utiliser pour Y ? Comment survivre après X ?

La méthode pour Y

X choses à vérifier avant de...

Les X inconvénients

Casser une idée commune/reçue

Comment X vous cause tel problème Comment créer des puces promesses efficaces ?

Comment faire dire oui à vos prospects ? Comment utiliser le Yes Set ?

Les x habitudes à prendre pour Y

Les x habitudes à perdre pour Y

Module 15 : Structures de copywriting - Partie 2

Comment transformer X en Y ?

Comment créer des puces promesses efficaces ? Comment faire dire oui à vos prospects ? Comment utiliser le Yes Set ?

Les x habitudes à prendre pour Y

Les x habitudes à perdre pour Y

Module 16 : Comment faire une téléconférence

Planification d'une téléconférence

Promouvoir sa téléconférence

Module 17 : Comment faire une téléconférence Partie 2

Préparation d'une téléconférence

Suivi après une téléconférence

Plan d'Action

Check List

Module 18 : Témoignages

Comment obtenir des témoignages ?

AP Technique ==> Des emails pour vendre

AP Technique ==> Q/R

AP Technique ==> Trouver ses premiers clients part 1

AP Technique ==> Trouver ses premiers clients part 2

AP Technique ==> Trouver ses premiers clients part 3

AP Technique ==> Trouver ses premiers clients - Q/R

AP Technique ==> Trouver ses premiers clients part 5

AP Technique ==> Trouver ses premiers clients avec Instagram

AP Technique ==> Comment vendre en utilisant Instagram

AP Technique ==> Engager son audience avec Instagram

AP Technique - Q/R

AP Technique ==> Google My Business

AP Technique - Google My Business (suite)

AP Technique - Google My Business (suite 2)

Accompagnement 12 mois Naturopathe Connecté.e "Internet"


- **32 semaines** Formation en santé naturelle
- **18 semaines** Formation Webmarketing
- Formation Natur'Script
- Script Séquence mail d'accueil
- Process WebCommercial automatisé
- Canal VIP de soutien et de suivi
- Corrections personnalisées
- Espace membre accessible 24h/24
- Binôme de travail
- Certificat **Naturopathe Connecté.e**

Accompagnement 12 mois Naturopathe Connecté.e VIP

- **32 semaines** Formation en santé naturelle
- **18 semaines** Formation Webmarketing
- Formation Natur'Script
- Script Séquence mail d'accueil
- Process WebCommercial automatisé
- Canal VIP de soutien et de suivi
- Corrections personnalisées
- Espace membre accessible 24h/24
- Binôme de travail
- Certificat **Naturopathe Connecté.e**
- **135 Ateliers pratique EN DIRECT**
- 4 Spécialistes différents chaque semaine: Santé naturelle, développement personnel, technique et stratégie webmarketing, création WebCommercial...

+ Votre WebCommercial Connecté Clé en Main (fait par notre équipe pour vous)





*Pour en savoir plus sur la formation
Naturopathe Connecté.e :
Webconférence OFFERTE*

**Pour en savoir
plus cliquez ici**



contact@secretsdesante.fr

